



SALES ADVISOR

Ventes Externes • Namur, Brabant wallon, Namur, Luxembourg

Anda est une société de grande renommée qui commercialise des sauces vers le secteur de l'Horeca. Afin d'agrandir leur équipe, ils sont à la recherche d'un SALES ADVISOR B2B pour la région Namur- Brabant Wallon- Luxembourg.

Vous avez une première expérience B2B?

Vous parlez français et avez des connaissances en Néerlandais?

Alors lisez la suite!

Description de l'emploi

En tant que Sales Promotor, vous êtes responsable de :

- Constituer un portefeuille de clients dans le secteur de l'hôtellerie et de la restauration par une prospection active (30%) ;
- Maintenir les clients existants dans le secteur de l'hôtellerie et de la restauration par le biais du cross Selling (70%) ;
- Faire des visites fréquentes aux prospects/clients dans votre région (Namur, BW, Luxembourg) ;
- Faire des démonstrations sur les produits existants et les nouveaux produits de la gamme ;
- Vous traitez les bons de commande et assurez le suivi administratif nécessaire ;
- Vous rapportez au Sales Manager.

Profil

Votre profil:

- Une première expérience commerciale B2B ;
- Une excellente connaissance du Français, (un bon niveau de Neerlandais est un atout);
- Une expérience dans le secteur alimentaire est un plus mais n'est pas indispensable ;
- Pas de mentalité "9-to-5" - votre groupe cible est le secteur de l'hôtellerie et de la restauration !
- Vous êtes dynamique, Teamplayer et flexible
- Etre orienté clients et professionnel

Offre

Nous vous offrons:

- Un job passionnant dans un groupe innovant
- Un salaire attractif



SALES ADVISOR

Ventes Externes • Namur, Brabant wallon, Namur, Luxembourg

- Un beau véhicule de société avec carte carburant
- Indemnités journalières
- Ecochèques
- Frais forfaitaires
- Tablette + GSM
- Assurance hospitalisation complète
- 20 jours de congé

Contact

Ce poste vous intéresse ? Contactez rapidement Jeroen Vandenwyngaert à l'adresse info@andasauces.be ou au 016/60 61 44.